

JOSÉ EURÍPIDES PARRA PARRA

Abogado de la Universidad Santo Tomás, Docente de la Facultad de Jurisprudencia y Relaciones Internacionales de la Universidad del Rosario, en la Cátedra de Derecho Internacional Privado; Docente de la Universidad Santo Tomás, Facultad de Derecho en Derecho Internacional Privado, Derecho Comparado y Teoría General de las Sociedades; Docente de la Escuela Superior de Administración Pública, en Contratación Estatal. Docente de la Facultad de Derecho y Ciencias Sociales de la Universidad Pedagógica y Tecnológica, en la Cátedra de Derecho de Minas, Derecho Comercial I y II, Especialista en Derecho Administrativo de la Universidad Santo Tomás de Bogotá, Especialista en Derecho Penal de la Universidad Santo Tomás, Diplomado en Contratación Estatal Universidad del Rosario. Autor de las obras “Las Sociedades Extranjeras”, “El Contrato de Interventoría” y “Constitucionalismo Inglés”.

EL CONTRATO DE JOINT VENTURE



Ediciones Jurídicas
GUSTAVO IBÁÑEZ

TABLA DE CONTENIDO

INTRODUCCIÓN	17
--------------------	----

CAPÍTULO I

EL NEGOCIO JURÍDICO DEL JOINT VENTURE CONCEPTOS FUNDAMENTALES EN TORNO A LA INSTITUCIÓN

1. EL SISTEMA JURÍDICO DEL COMMON LAW	21
2. ORIGEN HISTÓRICO DEL COMMON LAW	22
3. PRINCIPIOS DEL COMMON LAW	25
4. LA EQUITY COMO ENMIENDA AL FORMALISMO	25
5. REFLEXIÓN EN TORNO AL COMMON LAW	26
6. LA PALABRA PERSONA EN EL DERECHO INGLÉS	28

CAPÍTULO II

EL JOINT VENTURE EN EL DERECHO COMPARADO

1. EN EL DERECHO ESTADOUNIDENSE	37
1.1. <i>Equity joint venture, que es una asociación de capitales</i>	37
1.2. <i>Joint ventures contractuales o non equity joint ventures</i>	38
1.3. <i>Conceptos fundamentales del joint venture en el derecho de los Estados Unidos de América</i>	38
1.4. <i>El joint venture y la equity en el derecho judicial estadounidense</i>	42

CAPÍTULO III

EL JOINT VENTURE EN LA REPÚBLICA POPULAR CHINA

1. ASPECTOS POLÍTICOS Y ECONÓMICOS CONTEMPORÁNEOS DE CHINA	47
2. ASPECTOS LEGALES DEL JOINT VENTURE EN CHINA	51

3.	ÓRGANOS DE SUPERVISIÓN Y CONTROL	56
4.	ANÁLISIS DE LAS PRINCIPALES DIFERENCIAS ENTRE LA LEY DE 1979 Y LA DE 1988 EN MATERIA DEL CONTRATO INTERNACIONAL DEL JOINT VENTURE EN CHINA	57

CAPÍTULO IV

EL JOINT VENTURE EN LOS ESTADOS DE EUROPA ORIENTAL

CAPÍTULO V

EL JOINT VENTURE EN EL DERECHO DE LA GRAN BRETAÑA

1.	LA PARTNERSHIP Y LA RESPONSABILIDAD DE LOS PARTICIPANTES EN ELLA FRENTE A TERCEROS	63
2.	LA PARTNERSHIP Y LA PARTICIPACIÓN EN LAS UTILIDADES COMO FUNDAMENTO DE LA RESPONSABILIDAD	68

CAPÍTULO VI

EL JOINT VENTURE EN EL DERECHO BRASILEÑO

CAPÍTULO VII

EL JOINT VENTURE Y EL DERECHO A LA COMPETENCIA EN EL MARCO DE LA UNIÓN EUROPEA

1.	ASPECTOS GENERALES	75
2.	CONTROL DE LAS OPERACIONES DE CONCENTRACIÓN	80

CAPÍTULO VIII

FORMALIZACIÓN DE UN ACUERDO DE UN NEGOCIO DE JOINT VENTURE AL INTERIOR DE LA UNIÓN EUROPEA

1.	CLÁUSULAS PRINCIPALES DEL NEGOCIO JURÍDICO DEL JOINT VENTURE EN LA UNIÓN EUROPEA	87
2.	ADQUISICIÓN DE PARTICIPACIONES SOCIALES EN UNA COMPAÑÍA YA EXISTENTE	89

CAPÍTULO IX

EL JOINT VENTURE INTERNACIONAL

1. CARACTERÍSTICAS FUNDAMENTALES 91
2. NEGOCIACIÓN PREVIA AL ESTABLECIMIENTO DEL JOINT VENTURE 98

CAPÍTULO X

EL JOINT VENTURE, ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, ECONÓMICOS, FINANCIEROS Y TÉCNICOS

1. ELEMENTOS FUNDAMENTALES DEL NEGOCIO JURÍDICO DEL JOINT
VENTURE INTERNACIONAL 102
2. CLASIFICACIÓN DEL JOINT VENTURE DESDE EL PUNTO DE VISTA DEL TIPO
DE CONTRATO O ACUERDO ENTRE LAS PARTES. 103
3. CLASIFICACIÓN DESDE EL PUNTO DE VISTA DEL ROL DE LOS SOCIOS 105
4. RAZONES PARA ESTABLECER UN JOINT VENTURE 107
5. EL JOINT VENTURE Y LOS RIESGOS DE LA INVERSIÓN 107

CAPÍTULO XI

EL JOINT VENTURE EN LA INDUSTRIA PETROLERA

1. LOS JOINT OPERATING AGREEMENTS 109
2. OBJETIVOS GENERALES DE LOS ESTADOS Y LAS COMPAÑÍAS
TRANSNACIONALES EN LA CONTRATACIÓN PETROLERA 110
3. OBJETIVOS DE LOS ESTADOS CON LA RELACIÓN JURÍDICA DEL JOINT
VENTURE 112
4. EL DESCUBRIMIENTO O AUMENTO DE LAS RESERVAS IN-SITU 113
5. EL ABASTECIMIENTO DE LA DEMANDA INTERNA 113
5. MEJORAMIENTO DE LA BALANZA DE PAGOS 114
7. EL AUMENTO DE LOS INGRESOS FISCALES 114
8. JOINT VENTURE Y TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA 115
9. DESARROLLO DE LA INDUSTRIA LOCAL 116
10. DESARROLLO REGIONAL 116

CAPÍTULO XII

EL JOINT VENTURE Y LAS FINALIDADES DE LAS COMPAÑÍAS EN LA EXPLOTACIÓN PETROLERA

1.	OBTENCIÓN DE UN NIVEL DE RENTABILIDAD QUE "PREMIE" LOS RIESGOS DE LAS OPERACIONES	120
2.	EJERCER UN RAZONABLE CONTROL SOBRE LAS OPERACIONES	120
3.	ADQUIRIR NUEVAS RESERVAS	120
4.	TENER ACCESO A PARTE DEL PRODUCTO	121
5.	GARANTIZAR LA REMESA DE UTILIDADES	121
6.	DISMINUIR LA DOBLE TRIBUTACIÓN RECURRIENDO A LOS INCENTIVOS TRIBUTARIOS EN SUS PAÍSES DE ORIGEN	122
7.	DISMINUIR EL RIESGO POLÍTICO Y ECONÓMICO A ESCALA INTERNACIONAL	123
8.	CONSERVACIÓN DE LA PERSONALIDAD JURÍDICA DE LOS COMPONENTES DEL JOINT VENTURE OPERATIVO	124
9.	CLÁUSULAS BÁSICAS DEL CONTRATO DE JOINT VENTURE OPERATIVO DE HIDROCARBUROS	126

CAPÍTULO XIII

EL JOINT VENTURE OPERATIVO EN EL DERECHO DE LOS ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA

1.	BREVE REFERENCIA AL JOINT VENTURE OPERATIVO EN EL DERECHO MINERO DE LOS ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA	127
2.	ASPECTOS POLÉMICOS DEL JOINT VENTURE OPERATIVO EN LOS ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA	129
3.	VIGILANCIA E INSPECCIÓN DEL OPERADOR POR EL COMITÉ	129
4.	CONTROL DE COSTOS	130
5.	CONTROL DE LA PERFORMANCE Y DESTITUCIÓN DEL OPERADOR	131
6.	ASUNTOS OPERACIONALES	132
7.	CLÁUSULAS DE NON CONSENTY Y SOLE RISK	132
8.	INCUMPLIMIENTO (DEFAULT)	133

CAPÍTULO XIV

ANÁLISIS DE UN CASO RELATIVO A UN JOINT VENTURE OPERATIVO DE PETRÓLEO

CAPÍTULO XV

CLASES DE JOINT VENTURE PETROLEROS

1.	EQUITY JOINT VENTURES	137
2.	JOINT VENTURE CONTRACTUAL O ESTRUCTURAL	140
3.	JOINT VENTURES CON ELEMENTOS ESPECIALES	141

CAPÍTULO XVI

LOS CONTRATOS DE ASOCIACIÓN EN COLOMBIA

1.	CLAÚSULAS BÁSICAS DEL CONTRATO DE ASOCIACIÓN	150
2.	ETAPA PREVIA O DE PREPARACIÓN	154
3.	CELEBRACIÓN DEL CONTRATO	155
4.	EJECUCIÓN DEL CONTRATO	156
5.	TERMINACIÓN DEL CONTRATO	158
6.	NEGOCIOS JURÍDICOS DE ASOCIACIÓN. EFECTOS NORMATIVOS Y ECONÓMICOS	158
7.	CONTRATO DE RIESGO COMPARTIDO	159
8.	CONTRATO DE PRODUCCIÓN INCREMENTAL	161

CAPÍTULO XVII

LOS CONTRATOS DE PRODUCCIÓN COMPARTIDA

1.	DESCRIPCIÓN Y CARACTERÍSTICAS	165
2.	PRODUCCIÓN COMPARTIDA CON ELEMENTOS ESPECIALES	167
3.	CONTRATO INDIAN ONGR- READING AND BATES AGREEMENT (1974)	167

CAPÍTULO XVIII

LOS CONTRATOS DE SERVICIOS

1.	DESCRIPCIÓN Y CARACTERÍSTICAS	169
2.	SERVICIO SIN RIESGO O DE SERVICIO PURO	169
3.	SERVICIOS CON RIESGO	169

CAPÍTULO XIX

ASPECTOS SOCIALES, ECONÓMICOS Y POLÍTICOS DE LOS HIDROCARBUROS EN COLOMBIA

1.	CAÑO LIMÓN: PREMIO O CASTIGO PARA COLOMBIA	171
2.	NISCOTA Y MORCOTE POR EL MOMENTO UN PROSPECTO PARA EL PETRÓLEO EN COLOMBIA	173
3.	COLOMBIA Y VENEZUELA CON LA NECESIDAD DE ASOCIARSE MÁS ALLÁ DE LOS PROBLEMAS DIPLOMÁTICOS PARA LA EXPLORACIÓN Y EXPLOTACIÓN DE PETRÓLEO	174
4.	EL PETRÓLEO COLOMBIANO Y EL PLAN NACIONAL DE DESARROLLO	178
5.	INTERCAMBIOS COMERCIALES INTERNACIONALES DE GAS NATURAL	179
6.	COBERTURAS FINANCIERAS DE RIESGOS DE ECOPETROL	180
7.	EL FUTURO PETROLERO DE COLOMBIA AUTOSUFICIENCIA O IMPORTACIÓN A ALTOS PRECIOS	180
8.	LA MENTIRA O MILAGRO DE GIBRALTAR	187

CAPÍTULO XX

LA AGENCIA NACIONAL DE HIDROCARBUROS EN COLOMBIA

BIBLIOGRAFÍA	193
--------------------	-----